

**Общество с ограниченной ответственностью
«Трансбалтстрой»**

**Финансовая отчетность
по МСФО за 2014 год и аудиторское заключение**

Содержание

Аудиторское заключение	3
Отчет о финансовом положении	5
Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	6
Отчет об изменениях в капитале	7
Отчет о движении денежных средств	7
Примечания к финансовой отчетности	9

**АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА**

г. Москва

29 апреля 2015 г.

АДРЕСАТ

Пользователи финансовой отчетности Общества с ограниченной ответственностью «Трансбалтстрой».

АУДИТОР

Наименование: ООО «Тэра-Консалт».

Государственная регистрация: свидетельство о внесении записи в Единый государственный реестр ООО «Тэра-Консалт» №1107746988194 от 03 декабря 2010г.

Место нахождения: 129085, г. Москва, Проспект Мира, дом 105, корп. 1, офис 584.

Является членом НП «Аудиторская Ассоциация Содружество» (свидетельство №4446 от 27 июля 2012 года, протокол №64, ОРНЗ 11206024424).

АУДИРУЕМОЕ ЛИЦО

Полное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Трансбалтстрой».

Сокращенное наименование: ООО «Трансбалтстрой».

Место нахождения: Российская Федерация, 199155 г. Санкт-Петербург, ул. Уральская, д. 17, корп. 1 лит. Д, пом.1-Н, 5-Н.

Свидетельство о государственной регистрации юридического лица: Серия 78 № 007245327 выдано Межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы № 15 по Санкт-Петербургу 28 января 2009 года.

ОГРН №1097847020545.

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности ООО «Трансбалтстрой», состоящей из баланса по состоянию на 31 декабря 2014 года и отчета о прибылях и убытках, отчета об изменениях в собственном капитале, и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а так же краткого описания существенных элементов учетной политики и прочих пояснительных примечаний.

Ответственность за подготовку и справедливое представление вышеуказанной финансовой отчетности в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности несет руководство ООО «Трансбалтстрой».

Эта ответственность включает:

- разработку, внедрение и поддержание внутреннего контроля, связанного с подготовкой и справедливым представлением финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений, вызванных мошенничеством или ошибкой;
- выбор и применение надлежащей учетной политики;
- обоснованность расчетных оценок.

Наша ответственность заключается в выражении мнения об этой финансовой отчетности на основании проведенного аудита. Мы провели аудит в соответствии с Международными Стандартами Аудита.

Аудит планировался и проводился таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включал выполнение процедур для получения аудиторских доказательств по суммам и раскрытиям информации в финансовой отчетности. Выбранные процедуры зависели от суждения аудитора, включая оценку рисков существенных искажений в финансовой отчетности, вызванных мошенничеством или ошибкой. При оценке таких рисков, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности внутреннего контроля ООО «Трансбалтстрой», аудитор изучил внутренний контроль, связанный с подготовкой и справедливым представлением финансовой отчетности ООО «Трансбалтстрой». Аудит так же включал оценку приемлемости характера применяемой учетной политики и обоснованность расчетных оценок, сделанных руководством, а так же оценку общего представления финансовой отчетности.

Мы считаем, что полученные нами аудиторские доказательства, являются достаточными и надлежащими для предоставления основы для выражения нашего аудиторского мнения.

По нашему мнению, финансовая отчетность дает достоверный и справедливый взгляд (или «представляет справедливо во всех существенных аспектах») на финансовое положение ООО «Трансбалтстрой» на 31 декабря 2014 года, финансовые результаты деятельности и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчётности.

Приложение: Финансовая отчетность ООО «Трансбалтстрой» за год,
окончившийся 31 декабря 2014 г.

Генеральный директор
ООО "Тэра-Консалт"

А.Ю.Грибков

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

Показатель	Прим.	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.	31 декабря 2012 г.
Активы				
Внеоборотные активы				
Основные средства	8	9 462	9 400	6 769
Долгосрочные финансовые вложения	10	0	63 000	0
Отложенные налоги	7	1 576	1 566	1 458
Итого внеоборотные активы		11 038	73 966	8 227
Текущие активы				
Запасы	11	18 255	2 715	2 736
Счета к оплате	15	918 217	1 084 478	920 146
Финансовые инструменты	10	1 536 645	22 955	0
Прочие оборотные активы		0	0	0
Денежные средства и их эквиваленты	13	35 959	69 185	55 502
Итого текущие активы		2 509 076	1 179 333	978 384
Итого активы		2 520 114	1 253 299	986 611
Капитал и обязательства				
Капитал				
Уставный капитал		10	10	10
Нераспределенная прибыль		65 409	58 593	41 110
Итого капитал		65 419	58 603	41 120
Доля меньшинства		0	0	0
Итого капитал		65 419	58 603	41 120
Долгосрочные обязательства				
Долгосрочные займы и обязательства		1 510 818	0	0
Отложенные налоговые обязательства	7	0	0	0
Итого долгосрочные		1 510	0	0

обязательства		818		
Текущие обязательства				
Торговая кредиторская задолженность	15	939 456	1 127 866	935 874
Задолженность по налогам и сборам		4 110	3 500	9 471
Прочая кредиторская задолженность	15	311	63 330	146
Доходы будущих периодов - текущая часть		0	0	0
Итого текущие обязательства		943 877	1 194 696	945 491
Обязательства, непосредственно связанные с внеоборотными активами, предназначенные на продажу		0	0	0
Итого обязательства		2 454 695	1 194 696	945 491
Итого капитал и обязательства		2 520 114	1 253 299	986 611

ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

Показатель	Прим.	2014 г.	2013 г.
Продолжающаяся деятельность			
Реализация	5	1 188 154	1 457 433
Себестоимость проданной продукции	6	(1 160 159)	(1 425 145)
Валовая прибыль		27 995	32 288
Общие, коммерческие расходы и расходы на продажу	6	(15 743)	(8 248)
Прибыль от продаж		12 252	24 040
Прочие операционные доходы	6	67	22
Прочие операционные расходы	6	(96 991)	(1 444)
Операционная прибыль		(84 672)	22 618
Инвестиционный доход		-	-
Расходы по процентам	6	(18)	-
Доходы по процентам	6	93 799	136
Прочие внереализационные доходы, нетто		-	-
Прочие внереализационные расходы, нетто		-	-

Прибыль от ассоциированных компаний и совместной деятельности		-	-
Прибыль до уплаты налога на прибыль		9 109	22 754
Расходы по налогу на прибыль	7	(2 294)	(5 271)
Прибыль периода от продолжающейся деятельности		6 815	17 483
Прекращаемая деятельность			
Прибыль/убыток после налогообложения от прекращаемой деятельности		-	-
Чистая прибыль отчетного периода		6 815	17 483
в том числе:			
Доля меньшинства		-	-
Прибыль участников		6 815	17 483

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИИ КАПИТАЛА

Показатель	Относимый на капитал					Всего капитал
	Уставный капитал	Резервы	Прочее	Нераспределенная прибыль	Итого	
По состоянию на 31.12.2012 г.	10	-	-	41 110	41 120	41 120
Чистая прибыль 2013 года				17 483	17 483	17 483
Дивиденды				-	-	-
По состоянию на 31.12.2013 г.	10	-	-	58 593	58 603	58 603
Чистая прибыль 2010 года				6 815	6 815	6 815
Дивиденды				-	-	-
По состоянию на 31.12.2014 г.	10	-	-	65 408	65 419	65 419

ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
(тыс. руб.)		
Показатель	2013 г.	2014 г.
Поступления денежных средств от основной деятельности	-	-

Прибыль (убыток) до налогообложения	22 754	9 109
Корректировки для сопоставления прибыли (убытка) с денежными средствами, полученными от основной деятельности	-	-
Амортизация НМА	1 441	-
Амортизация и обесценение основных средств	-	1 767
Финансовые доходы	(133)	(93 799)
Резервы и прочие неденежные поправки	714	-
Операционная прибыль до изменения в оборотном капитале	24 776	(82 923)
Уменьшение (увеличение) дебиторской задолженности и предоплаты	(165 305)	168 049
Уменьшение (увеличение) прочих текущих активов	5	(1)
Уменьшение (увеличение) товарно-материальных запасов		(15 539)
Увеличение (уменьшение) кредиторской задолженности и начисленных обязательств	252 328	(249 643)
Денежные средства от основной деятельности	111 804	(180 057)
Проценты уплаченные		(18)
Налог на прибыль уплаченный	(8 110)	(5 267)
Чистые денежные средства от основной деятельности	103 694	(185 342)
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности		-
Приобретение основных средств и объектов незавершенного строительства	(4 056)	(1 829)
Возврат займов (НАМ ВОЗВРАТИЛИ)	(22 955)	1 914
Приобретение финансовых вложений и активов	(63 000)	(1 452 604)
Проценты полученные		93 799
Дивиденды полученные		-
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(90 011)	(1 358 720)
Движение денежных средств от финансовой деятельности		-
Возврат кредитов и займов (МЫ ПОГАСИЛИ)		1 510 836
Дивиденды уплаченные		-
Дополнительно капитала, внесенного на счет		-
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	-	1 510 836
Влияние изменений валютного курса на денежные средства и их эквиваленты	-	-
Уменьшение денежных средств и их	13 683	(33 226)

эквивалентов		
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	55 502	69 185
Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода	69 185	35 959

Данная финансовая отчетность была утверждена руководством 30 апреля 2015 года и от имени руководства ее подписали:

Генеральный директор

Главный бухгалтер

Примечания	стр.
<u>1 Общие положения</u>	10
<u>2 Основные принципы подготовки финансовой отчетности</u> ...	11
<u>3 Основные положения учетной политики</u>	12
<u>4 Определение справедливой стоимости</u>	33
<u>5 Выручка</u>	35
<u>6 Доходы и расходы</u>	35
<u>7 Отложенные налоговые активы и обязательства</u>	37
<u>8 Основные средства</u>	39
<u>9 Нематериальные активы</u>	41
<u>10 Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи</u> ..	42
<u>11 Запасы</u>	43
<u>12 Торговая и прочая кредиторская задолженность</u>	43
<u>13 Денежные средства и их эквиваленты</u>	44
<u>14 Капитал и резервы</u>	44
• <u>15 Торговая и прочая дебиторская задолженность</u>	45
<u>16 Связанные стороны</u>	45
<u>17 Условные обязательства и операционные риски</u>	45
<u>18 Финансовые инструменты и управление рисками</u>	47
<u>19 События после отчетной даты</u>	51

- **Общие положения**

Данная финансовая отчетность Общества с ограниченной ответственностью «Трансбалтстрой», далее «Компания», подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2013 года, включая все принятые и действующие в отчетном периоде Международные стандарты финансовой отчетности и интерпретации Комитета по Международным стандартам финансовой отчетности («КМСФО»), и полностью им соответствует.

Полное фирменное наименование эмитента: Общество с ограниченной ответственностью «Трансбалтстрой».

сокращенное фирменное наименование эмитента: ООО «Трансбалтстрой».

дата введения действующих наименований: 28.01.2009.

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) юридического лица: 1097847020545.

Дата государственной регистрации: 28 января 2009 г.

Место нахождения эмитента: 199155, Санкт-Петербург г, Уральская ул, д. 17, кор. к1, литД, пом 1-Н 5-Н.

Почтовый адрес: 199155, Санкт-Петербург г, Уральская ул, д. 17, кор. к1, литД, пом 1-Н 5-Н.

Наименование регистрирующего органа, внесшего запись о создании юридического лица в единый государственный реестр юридических лиц: Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 15 по Санкт-Петербургу.

Состав участников эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его уставного капитала:

фамилия, имя, отчество: Куров Александр Геннадьевич;

размер доли участника эмитента в уставном капитале эмитента: 100%.

Код основного отраслевого направления деятельности эмитента согласно ОКВЭД: 45.1 (Подготовка строительного участка)

Иные коды согласно ОКВЭД, присвоенные эмитенту: 45.2 (строительство зданий и сооружений), 45.3 (монтаж инженерного оборудования зданий и сооружений), 45.4

(производство отделочных работ); 45.5 (аренда строительных машин и оборудования с оператором).

Основной специализацией ООО "Трансбалтстрой" является строительство, реконструкция, техническое перевооружение и капитальный ремонт объектов промышленного, общегражданского и специального назначения «под ключ», а так же обеспечение объектов инженерными сетями необходимыми для производства и безопасной жизнедеятельности. Основной Заказчик – ООО "РЖДстрой" - дочернее предприятие ОАО "РЖД", являющиеся Генеральным подрядчиком при строительстве, реконструкции и капитальном ремонте объектов инфраструктуры ОАО "РЖД".

ООО «Трансбалтстрой» является членом Некоммерческих партнерств саморегулирующих организаций: «Межрегиональное объединение организаций железнодорожного строительства» (свидетельство №110780567-03), «Межрегиональное объединение организаций архитектурно-строительного проектирования» (свидетельство № 112780260-01).

ООО «Трансбалтстрой» лицензировано Министерством культуры РФ на осуществление деятельности по сохранению объектов культурного наследия (лицензия МКРФ 00522 от 15.02.2013), сертифицировано по Системе менеджмента качества ГОСТ Р ИСО 9001-2008 (сертификат № СДС.ТП.СМ.01645-10), сертифицировано по Системе управления охраной труда ГОСТ Р 54934-2012 (ОНАС 18001:2007), ГОСТ 12.0.230-2007 (ILO-OSH 2001) (сертификат СДС.ТП.СМ.02806-13).

- **Основные принципы подготовки финансовой отчетности**

Прилагаемая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), включая все принятые и действующие в отчетном периоде Международные стандарты финансовой отчетности и интерпретации Комитета по Международным стандартам финансовой отчетности («КМСФО»), и полностью им соответствует.

Настоящая финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости, за исключением отдельных финансовых активов и обязательств, отраженных по справедливой стоимости.

Компания ведет учет и подготавливает финансовую отчетность в соответствии с требованиями законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения, а также на основе практики, применяемой в соответствующих юрисдикциях.

Представленная финансовая отчетность подготовлена на основе первичных данных бухгалтерского учета Компании.

Финансовая отчетность Компании представлена в тысячах российских рублей, кроме случаев, где указано иное.

Функциональной валютой Компании является рубль, и большинство транзакций производится в рублях. Транзакции в других валютах учитываются, как транзакции в иностранной валюте.

Принципы учетной политики, использованные при подготовке данной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в финансовой отчетности, если не указано иное.

Подготовка настоящей финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует использования оценок и допущений, которые оказывают влияние на отражаемые в финансовой отчетности суммы активов и обязательств, условных активов и условных обязательств на дату составления консолидированной финансовой отчетности, а также на отражаемые в финансовой отчетности доходы и расходы отчетного периода.

События после отчетной даты проанализированы по 30 апреля 2015 года включительно, даты выпуска настоящей финансовой отчетности.

- **Основные положения учетной политики**

Положения учетной политики, кроме изменений описанных ниже, применялись последовательно во всех отчетных периодах, представленных в настоящей финансовой отчетности, и являются единообразными для Компании.

Изменения учетной политики

Компания применила следующие поправки к стандартам и разъяснения с датой первоначального применения 1 января 2014 года.

Раскрытие информации о возмещаемой стоимости нефинансовых активов (поправки к МСФО (IAS) 36);

Характер и влияние этих изменений раскрыты ниже.

Раскрытие информации о возмещаемой стоимости для нефинансовых активов

В результате вступления в силу поправок к МСФО (IAS) 36 Компания не расширяла объем раскрытий в отношении возмещаемой стоимости в связи с тем, что она

не определялась на основе справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие и убытки от обесценения не признавались.

Иностранная валюта

Операции в иностранной валюте

Операции в иностранной валюте пересчитываются в соответствующие функциональные валюты предприятий Компании по обменным курсам на даты совершения этих операций.

Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте на отчетную дату, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на соответствующую отчетную дату. Положительная или отрицательная курсовая разница по монетарным статьям представляет собой разницу между амортизированной стоимостью соответствующей статьи в функциональной валюте на начало отчетного периода, рассчитанной по эффективной ставке процента с учетом платежей в отчетном периоде, и амортизированной стоимостью этой статьи в иностранной валюте, пересчитанной по обменному курсу на конец данного отчетного периода.

Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте и оцениваемые по справедливой стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости. Немонетарные статьи, которые оцениваются по первоначальной стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по обменному курсу на дату совершения соответствующей операции. Курсовые разницы, возникающие при пересчете, признаются в составе прибыли или убытка за период, за исключением разниц, которые возникают при пересчете долевых инструментов, классифицированных в категорию финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, и признаются в составе прочей совокупной прибыли.

Основные средства

Признание и оценка

Объекты основных средств отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и убытков от обесценения. В фактическую стоимость включаются все затраты, непосредственно связанные с приобретением соответствующего актива. В фактическую стоимость активов, возведенных (построенных) собственными силами включаются затраты на материалы, прямые затраты на оплату труда, все другие затраты непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние для

использования их по назначению, затраты на демонтаж и перемещение активов и восстановление занимаемого ими участка, и капитализированные затраты по займам. Затраты на приобретение программного обеспечения, неразрывно связанного с функциональным назначением соответствующего оборудования, капитализируются в стоимости этого оборудования.

Если объект основных средств состоит из отдельных компонентов, имеющих разный срок полезного использования, каждый из них учитывается как отдельный объект (значительный компонент) основных средств.

Сумма прибыли или убытка от выбытия объекта основных средств определяется посредством сравнения поступлений от его выбытия с его балансовой стоимостью и признается в нетто-величине по строке «прочие доходы» или «прочие расходы» в составе прибыли или убытка за период.

Последующие затраты

Затраты, связанные с заменой части (значительного компонента) объекта основных средств, увеличивают балансовую стоимость этого объекта в случае, если вероятность того, что Компания получит будущие экономические выгоды, связанные с указанной частью, является высокой и ее стоимость можно надежно определить. Балансовая стоимость замененной части списывается. Затраты на текущий ремонт и обслуживание объектов основных средств признаются в составе прибыли или убытка за период в момент возникновения.

Амортизация

Объекты основных средств амортизируются с момента, когда они были смонтированы и готовы к эксплуатации. Объекты основных средств, создаваемые собственными силами Компании амортизируются с того момента, когда работы по их созданию закончены и они готовы к эксплуатации. Амортизация рассчитывается исходя из фактической стоимости актива за вычетом его остаточной стоимости. Значительные компоненты актива рассматриваются по отдельности, и если срок полезного использования компонента отличается от срока, определенного для остальной части этого актива, то такой компонент амортизируется отдельно.

Каждый значительный компонент объекта основных средств амортизируется линейным методом на протяжении ожидаемого срока его полезного использования, поскольку именно такой метод наиболее точно отражает особенности ожидаемого потребления будущих экономических выгод, заключенных в активе, и амортизационные отчисления включаются в состав прибыли или убытка за период. Арендные активы

по договорам финансовой аренды амортизируются на протяжении наименьшего из двух сроков: срока аренды и срока полезного использования активов, за исключением случаев, когда у Компании имеется обоснованная уверенность в том, что к ней перейдет право собственности на соответствующие активы в конце срока их аренды. Земельные участки не амортизируются.

Ожидаемые сроки полезного использования основных средств в отчетном и сравнительном периодах были следующими:

Здания и сооружения	15-60 лет;
Машины и оборудование	5-30 лет;
Транспортные средства	3-15 лет;
Хозяйственный инвентарь и прочие основные средства	3-15 лет.

Методы амортизации, сроки полезного использования и остаточная стоимость основных средств анализируются по состоянию на каждую дату окончания финансового года и корректируется в случае необходимости.

Нематериальные активы

Прочие нематериальные активы

Прочие нематериальные активы, приобретенные Компанией и имеющие конечный срок полезного использования, отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и убытков от обесценения.

Последующие затраты

Последующие затраты капитализируются в стоимости конкретного актива только в том случае, если они увеличивают будущие экономические выгоды, заключенные в данном активе. Все прочие затраты, включая таковые в отношении самостоятельно созданных брендов и гудвилла, признаются в составе прибыли или убытка за период по мере возникновения.

Амортизация

Амортизационные отчисления рассчитываются на основе фактической стоимости актива или иной заменяющей ее величины за вычетом остаточной стоимости этого актива. Применительно к нематериальным активам, отличным от гудвилла, амортизация начисляется с момента готовности этих активов к использованию и признается в составе прибыли или убытка за период линейным способом на протяжении соответствующих сроков их полезного использования, поскольку именно такой метод наиболее точно

отражает особенности ожидаемого потребления будущих экономических выгод, заключенных в соответствующих активах.

Ожидаемые сроки полезного использования нематериальных активов в отчетном и сравнительном периодах были следующими:

Затраты на разработки	1-20 лет;
Программное обеспечение	1-25 лет;
Лицензии	1-25 лет.

В конце каждого отчетного года методы амортизации и сроки полезного использования анализируются на предмет необходимости их пересмотра и в случае необходимости пересматриваются.

Исследования и разработки

Затраты на исследовательскую деятельность, предпринятую с целью получения новых научных или технических знаний и понимания, признаются в составе прибыли или убытка за период в момент возникновения.

Деятельность по разработке включает планирование или проектирование производства новых или существенно усовершенствованных видов продукции и процессов. Затраты на разработку капитализируются только в том случае, если их можно надежно оценить, изделие или процесс являются осуществимыми с технической и коммерческой точек зрения, вероятность получения будущих экономических выгод является высокой и Компания намерена завершить процесс разработки и использовать или продать актив и обладает достаточными ресурсами для этого. К капитализируемым затратам относятся затраты на материалы, прямые затраты на оплату труда и накладные расходы, непосредственно относящиеся к подготовке актива к использованию в намеченных целях, и капитализированные затраты по займам. Прочие затраты на разработку признаются в составе прибыли или убытка за период по мере возникновения.

Капитализированные затраты на разработку отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и убытков от обесценения.

Финансовые инструменты

Непроизводные финансовые активы

К непроизводным финансовым активам относятся инвестиции в долевые ценные бумаги и долговые ценные бумаги, торговая и прочая дебиторская задолженность, денежные средства и эквиваленты денежных средств.

Компания первоначально признает займы и дебиторскую задолженность, а также депозиты на дату их выдачи/возникновения. Первоначальное признание всех прочих финансовых активов (включая активы, определенные в категорию инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости с отражением ее изменений в составе прибыли или убытка за период) осуществляется на дату заключения сделки, в результате которой Компания становится стороной по договору, который представляет собой финансовый инструмент.

Компания прекращает признание финансового актива в тот момент, когда она теряет предусмотренные договором права на потоки денежных средств по этому финансовому активу, либо когда она передает свои права на получение предусмотренных договором потоков денежных средств по этому финансовому активу в результате осуществления сделки, в которой другой стороне передаются практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив. Любые суммы процентов по переданному финансовому активу, возникшие или оставшиеся у Компании признаются в качестве отдельного актива или обязательства.

Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и представляются в отчете о финансовом положении в нетто-величине только тогда, когда Компания имеет юридически исполнимое право на их взаимозачет и намерено либо произвести расчета по ним на нетто-основе, либо реализовать актив и погасить обязательство одновременно.

Компания классифицирует непроизводные финансовые активы по следующим категориям: займы и дебиторская задолженность и финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи.

Займы и дебиторская задолженность

К категории займов и дебиторской задолженности относятся не котируемые на активном рынке финансовые активы, предусматривающие получение фиксированных или поддающихся определению платежей. Такие активы первоначально признаются по справедливой стоимости, которая увеличивается на сумму непосредственно относящихся к осуществлению сделки затрат. После первоначального признания займы и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости, которая рассчитывается с использованием метода эффективной ставки процента, за вычетом убытков от их обесценения.

В категорию займов и дебиторской задолженности были включены активы следующих классов: торговая и прочая дебиторская задолженность (см. примечание 15).

Денежные средства и их эквиваленты

К денежным средствам и их эквивалентам относятся денежные средства в кассе, банковские депозиты до востребования и высоколиквидные инвестиции, срок погашения которых при первоначальном признании составляет три месяца или меньше.

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, представляют собой непроемкие финансовые активы, которые намеренно были определены в указанную категорию, или которые не были классифицированы ни в одну из вышеперечисленных категорий финансовых активов. При первоначальном признании такие активы оцениваются по справедливой стоимости, которая увеличивается на сумму непосредственно относящихся к осуществлению сделки затрат. После первоначального признания они оцениваются по справедливой стоимости, изменения которой, отличные от убытков от обесценения, и курсовых разниц по долевым инструментам, имеющимся в наличии для продажи признаются в составе прочей совокупной прибыли и представляются в составе собственного капитала по счету резерва изменений справедливой стоимости. В момент прекращения признания инвестиции или при ее обесценении накопленная в составе собственного капитала сумма прибыли или убытка реклассифицируется в состав прибыли или убытка за период. Некоторым долевым инструментам, справедливую стоимость которых надежно определить невозможно, отражаются по фактической стоимости.

Непроемкие финансовые обязательства

Компания классифицирует непроемкие финансовые обязательства в категорию прочих финансовых обязательств. Такие финансовые обязательства при первоначальном признании оцениваются по справедливой стоимости за вычетом непосредственно относящихся к осуществлению сделки затрат. После первоначального признания эти финансовые обязательства оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента. Компания прекращает признание финансового обязательства в тот момент, когда прекращаются или аннулируются ее обязанности по соответствующему договору или истекает срок их действия.

К прочим финансовым обязательствам относятся кредиты и займы, банковские овердрафты и кредиторская задолженность по торговым и иным операциям.

Банковские овердрафты, подлежащие погашению по первому требованию банка и используемые Компанией в рамках общей стратегии управления денежными

средствами, включаются в состав денежных средств и их эквивалентов для целей подготовки отчета о движении денежных средств.

Запасы

Запасы отражаются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой стоимости возможной продажи.

Себестоимость включает прямые материальные затраты, таможенные сборы, стоимость транспортировки и погрузочно-разгрузочных работ, а также, если применимо, расходы на оплату труда и соответствующую долю накладных производственных расходов, потребовавшихся для доставки запасов и их приведения в соответствующее состояние. Себестоимость урановой продукции и товаров при списании формируется по партиям; себестоимость прочих запасов - по принципу средневзвешенной стоимости.

Чистая стоимость возможной продажи представляет собой предполагаемую (расчетную) цену продажи объекта запасов в ходе обычной хозяйственной деятельности предприятия, за вычетом расчетных затрат на завершение выполнения работ по этому объекту и его продаже.

Арендованные активы

Договоры аренды, по условиям которых Компания принимает на себя по существу все риски и выгоды, связанные с правом собственности, классифицируются как договоры финансовой аренды. При первоначальном признании арендованный актив оценивается в сумме, равной наименьшей из его справедливой стоимости и приведенной (дисконтированной) стоимости минимальных арендных платежей. Впоследствии этот актив учитывается в соответствии с учетной политикой, применимой к активам подобного класса.

Прочие договоры аренды классифицируются как операционная аренда, и соответствующие арендованные активы не признаются в консолидированном отчете о финансовом положении Компании.

Обесценение

Непроизводные финансовые активы

По состоянию на каждую отчетную дату финансовый актив, не отнесенный к категории финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка за период, оценивается на предмет наличия объективных свидетельств его возможного обесценения. Финансовый

актив является обесценившимся, если существуют объективные свидетельства того, что после первоначального признания актива произошло событие, повлекшее убыток, и что это событие оказало негативное влияние на ожидаемую величину будущих потоков денежных средств от данного актива, величину которых можно надежно оценить.

К объективным свидетельствам обесценения финансовых активов (включая долевые ценные бумаги) могут относиться неплатежи или иное невыполнение должниками своих обязанностей, реструктуризация задолженности перед Компанией на условиях, которые в ином случае Компанией даже не рассматривались бы, признаки возможного банкротства должника или эмитента, негативные изменения состояния платежей заемщиков или эмитентов в составе Компании, экономические условия, которые коррелируют с дефолтами или исчезновением активного рынка для какой-либо ценной бумаги. Кроме того, применительно к инвестициям в долевые ценные бумаги, объективным свидетельством обесценения такой инвестиции является значительное или продолжительное снижение ее справедливой стоимости ниже ее фактической стоимости.

Займы и дебиторская задолженность

Признаки, свидетельствующие об обесценении займов и дебиторской задолженности, Компания рассматривает как на уровне отдельных активов, так и на уровне портфеля. Активы, величина каждого из которых, взятого в отдельности, является значительной, оцениваются на предмет обесценения в индивидуальном порядке. В том случае, если выясняется, что проверенные по отдельности значительные статьи займов и дебиторской задолженности, не являются обесценившимися, их объединяют в портфель для проверки на предмет обесценения, которое уже возникло, но еще не зафиксировано. Статьи займов и дебиторской задолженности, величина которых не является по отдельности значительной, оцениваются на предмет обесценения в совокупности путем объединения в портфель тех статей займов и дебиторской задолженности, которые имеют сходные характеристики риска.

При оценке фактов, свидетельствующих об обесценении, Компания анализирует исторические данные в отношении степени вероятности дефолта, сроков возмещения и сумм понесенных убытков, скорректированные с учетом суждений руководства в отношении текущих экономических и кредитных условий, в результате которых фактические убытки возможно окажутся больше или меньше тех, которых можно было бы ожидать исходя из исторических тенденций.

В отношении финансового актива, учитываемого по амортизированной стоимости, сумма убытка от обесценения рассчитывается как разница между балансовой стоимостью

актива и приведенной стоимостью ожидаемых будущих потоков денежных средств, дисконтированных по первоначальной эффективной ставке процента этого актива. Убытки признаются в составе прибыли или убытка за период и отражаются на счете оценочного резерва, величина которого вычитается из стоимости дебиторской задолженности. Проценты на обесценившийся актив продолжают начисляться. В случае наступления какого-либо последующего события, которое приводит к уменьшению величины убытка от обесценения, восстановленная сумма, ранее отнесенная на убыток от обесценения, отражается в составе прибыли или убытка за период.

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи

Убытки от обесценения финансовых активов, классифицированных в категорию имеющихся в наличии для продажи, признаются посредством переноса в состав прибыли или убытка за период той суммы накопленного убытка, который ранее признавался в составе прочей совокупной прибыли и представлялся в резерве изменений справедливой стоимости в составе собственного капитала. Этот накопленный убыток от обесценения, исключаемый из состава прочей совокупной прибыли и включаемый в состав прибыли или убытка за период представляет собой разницу между стоимостью приобретения соответствующего актива за вычетом выплат основной суммы и начисленной амортизации и его текущей справедливой стоимостью за вычетом всех убытков от обесценения, ранее признанных в составе прибыли или убытка за период. Изменения начисленных резервов под обесценение, вызванных изменением временной стоимости, отражаются как элемент процентных доходов. Если впоследствии справедливая стоимость обесценившейся долговой ценной бумаги, классифицированной в категорию имеющихся в наличии для продажи, возрастает и данное увеличение можно объективно отнести к какому-либо событию, произошедшему после признания убытка от обесценения, то списанная на убыток сумма восстанавливается, при этом восстанавливаемая сумма признается в составе прибыли или убытка за период. Однако любое последующее восстановление справедливой стоимости обесценившейся долевого ценной бумаги, классифицированной в категорию имеющихся в наличии для продажи, признается в составе прочей совокупной прибыли.

Объекты инвестиций, учитываемых методом долевого участия

Обесценение в отношении инвестиций, учитываемых методом долевого участия, оцениваются путем сравнения возмещаемой стоимости инвестиции и ее балансовой стоимости. Убыток от обесценения признается в составе прибыли или убытка и подлежит

восстановлению в случае благоприятных изменений в оценках, используемых при определении возмещаемой стоимости.

Нефинансовые активы

Балансовая стоимость нефинансовых активов Компании, отличных от запасов и отложенных налоговых активов, анализируется на каждую отчетную дату для выявления признаков их возможного обесценения. При наличии таких признаков рассчитывается возмещаемая величина соответствующего актива. В отношении гудвилла и тех нематериальных активов, которые имеют неопределенный срок полезного использования или еще не готовы к использованию, возмещаемая величина рассчитывается каждый год в одно и то же время. Убыток от обесценения признается в том случае, если балансовая стоимость актива или соответствующей ему единицы, генерирующей денежные средства (ЕГДС), оказывается выше его (ее) расчетной возмещаемой величины.

Возмещаемая величина актива или ЕГДС, представляет собой наибольшую из двух величин: ценности использования этого актива (этой единицы) и его (ее) справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу. При расчете ценности использования, ожидаемые в будущем потоки денежных средств дисконтируются до их приведенной стоимости с использованием доналоговой ставки дисконтирования, отражающей текущую рыночную оценку влияния изменения стоимости денег с течением времени и риски, специфичные для данного актива или ЕГДС. Для целей проведения проверки на предмет обесценения активы, которые не могут быть проверены по отдельности, объединяются в наименьшую группу, в рамках которой генерируется приток денежных средств в результате продолжающегося использования соответствующих активов, и этот приток по большей части не зависит от притока денежных средств, генерируемого другими активами или ЕГДС. При условии, что достигается соответствие критериям максимальной величины, равной операционному сегменту, для целей проведения проверки на предмет обесценения гудвилла те ЕГДС, на которые был распределен гудвилл, объединяются таким образом, чтобы проверка на предмет обесценения проводилась на самом нижнем уровне, на котором гудвилл контролируется для целей внутренней отчетности. Гудвилл, приобретенный в сделке по объединению бизнеса, распределяется на Компании ЕГДС, которые, как ожидается, выиграют от эффекта синергии при таком объединении бизнеса.

Общие (корпоративные) активы Компании не генерируют независимые потоки денежных средств и ими пользуются более одной ЕГДС. Стоимость корпоративного актива распределяется между ЕГДС на какой-либо разумной и последовательной основе и

его проверка на предмет обесценения осуществляется в рамках тестирования той ЕГДС, на которую был распределен данный корпоративный актив.

Убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка за период. Убытки от обесценения ЕГДС сначала относятся на уменьшение балансовой стоимости гудвилла, распределенного на соответствующую ЕГДС (или группу ЕГДС), а затем пропорционально на уменьшение балансовой стоимости других активов в составе этой ЕГДС (Компании ЕГДС).

Суммы, списанные на убыток от обесценения гудвилла, не восстанавливаются. В отношении прочих активов, на каждую отчетную дату проводится анализ убытка от их обесценения, признанного в одном из прошлых периодов, с целью выявления признаков того, что величину этого убытка следует уменьшить или что его более не следует признавать. Суммы, списанные на убытки от обесценения, восстанавливаются в том случае, если изменяются факторы оценки, использованные при расчете соответствующей возмещаемой величины. Убыток от обесценения восстанавливается только в пределах суммы, позволяющей восстановить стоимость активов до их балансовой стоимости, в которой они отражались бы (за вычетом накопленных сумм амортизации), если бы не был признан убыток от обесценения.

Вознаграждения работникам

Планы с установленными взносами

Планом с установленными взносами считается план вознаграждений работникам по окончании трудовой деятельности на предприятии, по условиям которого предприятие осуществляет фиксированные взносы в отдельную организацию (или фонд) и не несет каких-либо юридических или обусловленных сложившейся практикой обязательств по уплате дополнительных сумм.

Обязательства по осуществлению взносов в фонды, через которые реализуются пенсионные планы с установленными взносами, в том числе в Государственный пенсионный фонд РФ, признаются в качестве расходов по вознаграждениям работникам в составе прибыли или убытка за те периоды, в которых работники оказывали соответствующие услуги. Суммы взносов, уплаченные авансом, признаются как актив в тех случаях, когда предприятие имеет право на возмещение уплаченных им взносов или на снижение размера будущих платежей по взносам. Суммы, которые должны быть внесены в счет планов с установленными взносами по прошествии более чем 12 месяцев после окончания отчетного периода, в котором работники оказывают услуги, дисконтируются до их приведенной стоимости.

Планы с установленными выплатами

План с установленными выплатами представляет собой план вознаграждений работникам по окончании их трудовой деятельности на предприятии, отличный от плана с установленными взносами. Нетто-величина обязательства Компании в отношении пенсионных планов с установленными выплатами рассчитывается отдельно по каждому плану путем оценки сумм будущих выплат, право на которые работники заработали в текущем и прошлых периодах. Определенные таким образом суммы дисконтируются до их приведенной величины и при этом непризнанная стоимость услуг прошлых периодов, и справедливая стоимость любых активов плана вычитаются. В качестве ставки дисконтирования обязательств используется рыночная доходность на конец отчетного периода государственных облигаций, срок погашения которых приблизительно равен сроку действия соответствующих обязательств Компании и которые выражены в той же валюте, в которой ожидается выплата этих вознаграждений.

Данные расчеты производятся ежегодно квалифицированным актуарием, применяющим метод прогнозируемой условной единицы. Когда по результатам проведенных расчетов получается выгода для Компании, величина признаваемого актива ограничивается нетто-итогом сложения всех непризнанных сумм, относящихся к стоимости услуг прошлых периодов, и приведенной (дисконтированной) стоимости экономических выгод, доступных в форме будущего возврата средств из соответствующего плана, либо в форме снижения сумм будущих взносов в этот план. При расчете приведенной (дисконтированной) величины экономических выгод учитываются все требования по обеспечению минимальной суммы финансирования, применимые к любому из планов Компании. Экономическая выгода считается доступной Компании, если Компания может ее реализовать в течение срока действия соответствующего плана или при осуществлении окончательных расчетов по обязательствам плана.

Переоценки чистого обязательства плана с установленными выплатами, включающие актуарные прибыли и убытки, доход на активы плана (за исключением процентов) и эффект применения предельной величины активов (за исключением процентов при их наличии) признаются немедленно в составе прочего совокупного дохода. Компания определяет чистую величину процентных расходов (доходов) на чистое обязательство (актив) плана за период путем применения ставки дисконтирования, используемой для оценки обязательства плана с установленными выплатами на начало годового периода, к чистому обязательству (активу) плана на эту дату с учетом каких-либо изменений чистого обязательства (актива) плана за период в результате взносов и

выплат. Чистая величина процентов и прочие расходы, относящиеся к планам с установленными выплатами, признаются в составе прибыли или убытка.

В случае изменения выплат в рамках плана или его секвестра, возникшее изменение в выплатах, относящееся к услугам прошлых периодов, или прибыль или убыток от секвестра признаются немедленно в составе прибыли или убытка. Компания признает прибыль или убыток от расчета по обязательствам плана, когда этот расчет происходит.

Прочие долгосрочные вознаграждения работникам

Нетто-величина обязательства Компании в отношении долгосрочных вознаграждений работникам, отличных от выплат по пенсионным планам, представляет собой сумму будущих вознаграждений, право на которые работники заработали в текущем и прошлых периодах. Эти будущие вознаграждения дисконтируются с целью определения их приведенной величины, при этом справедливая стоимость любых относящихся к ним активов вычитается. В качестве ставки дисконтирования обязательств используется рыночная доходность на конец отчетного периода государственных облигаций, срок погашения которых приблизительно равен сроку действия соответствующих обязательств Компании и которые выражены в той же валюте, в которой ожидается выплата этих вознаграждений. Расчеты производятся с использованием метода прогнозируемой условной единицы. Любые актуарные прибыли или убытки признаются в составе прибыли или убытка за тот период, в котором они возникают.

Краткосрочные вознаграждения

При определении величины обязательства в отношении краткосрочных вознаграждений работникам дисконтирование не применяется и соответствующие расходы признаются по мере оказания услуг работниками. В отношении сумм, ожидаемых к выплате в рамках краткосрочного плана выплаты денежных премий или участия в прибыли, признается обязательство, если у Компании есть существующее юридическое либо обусловленное сложившейся практикой обязательство по выплате соответствующей суммы, возникшее в результате оказания услуг работниками в прошлом, и величину этого обязательства можно надежно оценить.

Резервы

Резерв признается в том случае, если в результате какого-то события в прошлом у Компании возникло правовое или конструктивное обязательство, величину которого

можно надежно оценить, и существует высокая вероятность того, что потребуется отток экономических выгод для урегулирования данного обязательства. Величина резерва определяется путем дисконтирования ожидаемых потоков денежных средств по доналоговой ставке, которая отражает текущие рыночные оценки влияния изменения стоимости денег с течением времени и рисков, присущих данному обязательству. Суммы, отражающие «высвобождение дисконта», признаются в качестве финансовых расходов.

Резерв по выводу из эксплуатации основных средств (ВЭ)

Величина обязательства по выводу из эксплуатации объекта основных средств возникает при его первоначальном признании, включается в его стоимость и амортизируется на протяжении срока его полезного использования в том же порядке, что и сам актив.

Обязательство по выводу из эксплуатации рассчитывается на основе ожидаемых затрат на ликвидацию сооружений и оборудования в текущих ценах, а именно расчетной стоимости демонтажа и ликвидации соответствующих объектов.

Данные резервы пересматриваются по состоянию на конец каждого отчетного периода при изменении оценок будущих денежных потоков (например, стоимость ликвидации объекта) или ставки дисконтирования. Изменения в сумме обязательства, возникшие по указанным причинам, включаются в стоимость основного средства, при этом стоимость основного средства не может быть отрицательной и не может превысить возмещаемую стоимость основного средства.

Резерв на рекультивацию нарушенных земель и реабилитацию загрязненных территорий (РЗТ)

Компания признает резерв на устранение последствий загрязнений окружающей среды, возникших в результате хозяйственной деятельности предприятий Компании. Обязательство по проведению мероприятий по устранению загрязнений окружающей среды признается по мере возникновения соответствующих загрязнений и отражается в составе операционных расходов отчетного периода. Обязательство по проведению мероприятий по устранению загрязнений окружающей среды рассчитывается на основе ожидаемых затрат на удаление/нейтрализацию загрязнения в текущих ценах.

Компенсация затрат

Если ожидается с большой степенью уверенности, что часть обязательств, указанных в примечаниях 3(ххiv) – (ххvi) будет профинансирована какой-либо третьей стороной, например, государством, то величина такой компенсации подлежит признанию

в качестве внеоборотного актива. Данный актив дисконтируется по такой же ставке и графику, как и соответствующая часть признанного резерва по выводу из эксплуатации объекта основных средств за исключением случаев, когда даты / период погашения обязательства и актива не совпадают.

Выручка

Продажа товаров

Величина выручки от продажи товаров в ходе обычной хозяйственной деятельности оценивается по справедливой стоимости полученного, или подлежащего получению возмещения, за минусом возвратов и всех предоставленных торговых скидок. Выручка признается тогда, когда существует убедительное доказательство (обычно имеющее форму исполненного договора продажи) того, что значительные риски и выгоды, связанные с правом собственности, переданы покупателю, и при этом вероятность получения соответствующего возмещения является высокой, понесенные затраты и потенциальные возвраты товаров можно надежно оценить, прекращено участие в управлении проданными товарами и величину выручки можно надежно оценить. Если существует высокая вероятность того, что скидки будут предоставлены, и их величина может быть с надёжностью определена, то на эту сумму уменьшается выручка в момент признания соответствующих продаж.

Момент передачи рисков и выгоды варьируется в зависимости от конкретных условий договора продажи. При продаже продукции и товаров передача рисков и выгод обычно происходит в момент поступления продукции в пункт назначения покупателя; однако в отношении некоторых международных поставок передача рисков и выгод происходит в момент погрузки товаров на соответствующее транспортное средство в порту продавца. В общем случае покупатель не имеет права возврата такой продукции.

Услуги

Выручка по договорам на оказание услуг признается за период в той части, которая относится к завершённой стадии работ по договору по состоянию на отчетную дату. Стадия завершенности работ определяется различными методами, обеспечивающими надежную оценку выполненной работы. В зависимости от характера работ эти методы могут включать:

отчеты о выполненной работе;

услуги, предоставленные на дату отчетности, в процентах к общему объему услуг;

пропорциональное соотношение затрат, понесенных на данный момент, к оценочной величине общих затрат по договору.

В затраты, понесенные на данный момент, включаются лишь те, которые отражают предоставленные на эту дату услуги. В оценочные общие затраты по договору включаются только затраты, отражающие предоставленные или подлежащие предоставлению услуги.

Государственные субсидии

Субсидии, предоставляемые для покрытия понесенных Компанией расходов, признаются в составе прибыли или убытка за период на систематической основе в качестве прочих доходов в тех же периодах, в которых были признаны соответствующие расходы.

Прочие доходы и расходы

Прочие доходы и расходы представлены отдельно от коммерческих и административных расходов в связи с их существенностью и природой возникновения для более полного раскрытия операций Компании. Такие доходы и расходы представлены следующими основными видами: убыток от обесценения внеоборотных активов, гудвилла, прибыль и убыток от выбытия дочерних компаний и ассоциированных компаний, расходы на благотворительность, доходы и расходы от сдачи имущества в аренду, прибыли и убытки от реализации прочих активов.

Арендные платежи

Платежи по договорам операционной аренды признаются в составе прибыли или убытка за период равномерно на всем протяжении срока действия аренды. Сумма полученных льгот уменьшает общую величину расходов по аренде на протяжении всего срока действия аренды.

Минимальные арендные платежи по договорам финансовой аренды разделяются на две составляющие: финансовый расход и погашение обязательства по аренде. Финансовые расходы распределяются по периодам в течение срока действия аренды таким образом, чтобы ставка, по которой начисляются проценты на оставшуюся часть арендных обязательств, была постоянной.

Социальные платежи

Когда взносы Компании в социальные программы направлены на благо общества в целом, а не ограничиваются выплатами в пользу работников Компании, они признаются в составе прибыли или убытка за период по мере их осуществления.

Финансовые доходы и расходы

В состав финансовых доходов включаются процентные доходы по инвестированным средствам (в том числе по финансовым активам, имеющимся в наличии для продажи), дивидендный доход, прибыли от выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для продажи, и изменения справедливой стоимости финансовых активов, классифицированных в категорию инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка за период, а также положительные курсовые разницы. Процентный доход признается в составе прибыли или убытка за период в момент возникновения и его сумма рассчитывается с использованием метода эффективной ставки процента. Дивидендный доход признается в составе прибыли или убытка за период в тот момент, когда у Компании появляется право на получение соответствующего платежа.

В состав финансовых расходов включаются процентные расходы по займам, суммы, отражающие высвобождение дисконта по резервам, дивиденды по привилегированным акциям, классифицированным как обязательства, отрицательные курсовые разницы, а также признанные убытки от обесценения финансовых активов. Затраты, связанные с привлечением заемных средств, которые не имеют непосредственного отношения к приобретению, строительству или производству квалифицируемого актива, признаются в составе прибыли или убытка за период с использованием метода эффективной ставки процента.

Прибыли и убытки от изменения обменных курсов иностранных валют отражаются в нетто-величине как финансовый доход или финансовый расход, в зависимости от того, является ли эта нетто-величина положительной или отрицательной.

Налог на прибыль

Расход по налогу на прибыль включает в себя налог на прибыль текущего периода и отложенный налог. Текущий и отложенный налоги на прибыль отражаются в составе прибыли или убытка за период за исключением той их части, которая относится к сделке по объединению бизнеса или к операциям, признаваемым непосредственно в составе собственного капитала или в составе прочей совокупной прибыли.

Текущий налог на прибыль представляет собой сумму налога, подлежащую уплате или получению в отношении налогооблагаемой прибыли или налогового убытка за год, рассчитанных на основе действующих или по существу введенных в действие по состоянию на отчетную дату налоговых ставок, а также все корректировки величины обязательства по уплате налога на прибыль за прошлые годы. В расчет текущего налога на прибыль, подлежащего уплате, также включается величина налогового обязательства, возникшего в результате объявления дивидендов.

Отложенный налог отражается методом балансовых обязательств в отношении временных разниц, возникающих между балансовой стоимостью активов и обязательств, определяемой для целей их отражения в финансовой отчетности, и их налоговой базой. Отложенный налог не признается в отношении:

временных разниц, возникающих при первоначальном признании активов и обязательств в результате осуществления сделки, не являющейся сделкой по объединению бизнеса, и которая не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль или налоговый убыток;

временных разниц, относящихся к инвестициям в дочерние предприятия и совместно контролируемые предприятия, если существует высокая вероятность того, что эти временные разницы не будут реализованы в обозримом будущем; и

налогооблагаемых временных разниц, возникающих при первоначальном признании гудвилла.

Величина отложенного налога определяется исходя из налоговых ставок, которые будут применяться в будущем, в момент восстановления временных разниц, основываясь на действующих или по существу введенных в действие законах по состоянию на отчетную дату.

Отложенные налоговые активы и обязательства взаимозачитываются в том случае, если имеется законное право зачитывать друг против друга суммы активов и обязательств по текущему налогу на прибыль, и они имеют отношение к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом с одного и того же налогооблагаемого предприятия, либо с разных налогооблагаемых предприятий, но эти предприятия намерены урегулировать текущие налоговые обязательства и активы на нетто-основе или реализация их налоговых активов будет осуществлена одновременно с погашением их налоговых обязательств.

В соответствии с требованиями налогового законодательства Российской Федерации компания Компании не может зачитывать свои налоговые убытки и активы по текущему налогу на прибыль против налоговых прибылей и обязательств по текущему

налогу на прибыль других компаний Компании. Кроме того, налоговая база определяется по каждому основному виду деятельности Компании в отдельности и поэтому налоговые убытки и налогооблагаемая прибыль по разным видам деятельности взаимозачету не подлежат.

Отложенный налоговый актив признается в отношении неиспользованных налоговых убытков, налоговых кредитов и вычитаемых временных разниц только в той мере, в какой существует высокая вероятность получения налогооблагаемой прибыли против которой они могут быть реализованы. Величина отложенных налоговых активов анализируется по состоянию на каждую отчетную дату и снижается в той части, в которой реализация соответствующих налоговых выгод более не является вероятной.

Новые стандарты и разъяснения, еще не принятые к использованию

Ряд новых стандартов, изменений к стандартам и разъяснениям еще не вступили в силу по состоянию на 31 декабря 2014 года, и их требования не учитывались при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности. Следующие из указанных стандартов и разъяснений могут оказать потенциальное влияние на деятельность Компании. Компания планирует принять указанные стандарты и разъяснения к использованию после вступления их в силу.

МСФО (IFRS 9) «Финансовые инструменты», опубликованный в июле 2014 года, заменяет существующий МФСО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка». МСФО (IFRS 9) включает пересмотренное руководство в отношении классификации и оценки финансовых активов, включая новую модель ожидаемых кредитных убытков для оценки обесценения и новые общие требования по учету хеджирования. Также новый стандарт оставляет в силе руководство в отношении признания и прекращения признания финансовых инструментов, принятое в МСФО (IAS) 39.

МСФО (IFRS) 9 вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты. Разрешается досрочное применение стандарта. Компания еще не проанализировала влияние этих изменений на ее финансовое положение или финансовые результаты. Компания не намерена применять данный стандарт досрочно.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» устанавливает общую систему принципов для определения того, должна ли быть признана выручка, в какой сумме и когда. Стандарт заменяет действующее руководство в отношении признания

выручки, в том числе МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство», МСФО (IAS) 18 «Выручка» и разъяснение КРМФО (IFRIC) 13 «Программы лояльности клиентов».

Основопологающий принцип нового стандарта состоит в том, что предприятие признает выручку, чтобы отразить передачу обещанных товаров или услуг покупателям в сумме, соответствующей возмещению, на которое предприятие, в соответствии со своими ожиданиями, получит право в обмен на эти товары или услуги. Новый стандарт предусматривает подробные раскрытия в отношении выручки, включает руководство по учету операций, которые ранее не рассматривались в полном объеме, а также улучшает руководство по учету соглашений, состоящий из многих элементов.

МСФО (IFRS) 15 вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты. Разрешается досрочное применение стандарта.

Компания еще не проанализировала вероятное влияние данного стандарта на ее финансовое положение или финансовые результаты. Компания не намерена применять данный стандарт досрочно.

Следующие новые стандарты или поправки к стандартам, как ожидается, не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Компании.

МСФО (IFRS) 14 «Отложенные тарифные корректировки».

Учет приобретения долей участия в совместных операциях (поправки к МСФО (IFRS) 11).

Разъяснение допустимых методов амортизации (поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38).

Планы с установленными выплатами: взносы работников (поправки к МСФО (IAS) 19).

Проект «Усовершенствования МСФО». Цикл: 2010–2012 годы.

Проект «Усовершенствования МСФО». Цикл: 2011–2013 годы.

- **Определение справедливой стоимости**

Во многих случаях положения учетной политики Компании и правила раскрытия информации требуют определения справедливой стоимости как финансовых, так и нефинансовых активов и обязательств. Справедливая стоимость определялась для целей оценки и раскрытия информации с использованием указанных ниже методов. Где это применимо, дополнительная информация о допущениях, сделанных в процессе

определения справедливой стоимости актива или обязательства, раскрывается в примечаниях, относящихся к данному активу или обязательству.

Запасы

Справедливая стоимость запасов, приобретенных в результате сделки по объединению бизнеса, определяется на основе расчетной оценки цены их продажи в рамках обычной хозяйственной деятельности предприятия за вычетом ожидаемых затрат на завершение производственного цикла и продажу и обоснованной нормы прибыли, устанавливаемой для компенсации собственных затрат, требуемых для завершения создания и организации продажи этих запасов.

Торговая и прочая дебиторская задолженность

Справедливая стоимость торговой и прочей дебиторской задолженности, за исключением относящейся к незавершенному строительству, оценивается по приведенной стоимости будущих потоков денежных средств, дисконтированных по рыночной ставке процента по состоянию на отчетную дату. Данная справедливая стоимость определяется для целей раскрытия информации или в случае приобретения соответствующей задолженности в рамках сделки по объединению бизнеса.

Непроизводные финансовые активы и обязательства

Справедливая стоимость непроизводных финансовых активов и обязательств, определяемая исключительно для целей раскрытия информации, рассчитывается на основе оценки приведенной стоимости будущих потоков денежных средств по основной сумме и процентам, дисконтированных по рыночной ставке процента по состоянию на отчетную дату. Применительно к договорам финансовой аренды рыночная ставка процента определяется исходя из ставок по подобным договорам аренды.

• **Выручка**

Таблица 1		
Показатель	Год, окончившийся 31 декабря 2014 г. тыс.руб.	Год, окончившийся 31 декабря 2013 г. тыс.руб.
Выручка от строительства объектов	376 581	799 501
Выручка от реконструкции объектов	787 469	21 353
Выручка от ремонта и демонтажа объектов	22 417	636 579
Прочие услуги	1 687	0
Всего выручки	1 188 154	1 457 433

Доходы и расходы

		Таблица 2	
СЕБЕСТОИМОСТЬ			
Показатель	Год, окончившийся 31 декабря 2014 г.	Год, окончившийся 31 декабря 2013 г.	
	тыс.руб.	тыс.руб.	
Материалы	1 102 778	1 389 130	
Услуги сторонних организаций	50 037	30 541	
Амортизация ОС, НМА	1 697	1 370	
Расходы на оплату труда	2 745	1 474	
Прочие расходы	1 170	2 630	
Расходы на аренду	1 732	0	
Итого	1 160 159	1 425 145	
КОММЕРЧЕСКИЕ, ОБЩИЕ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РАСХОДЫ			
Показатель	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.	
	тыс.руб.	тыс.руб.	
Затраты на оплату труда	6082	4792	
Операционная аренда	1580	143	
Амортизация ОС, НМА	93	55	
Програмное обеспечение	690	212	
Налоги (кроме налога на прибыль)	142	143	
Рекламные расходы	281	201	
Связь и интернет	352	0	
Прочие расходы	6523	2702	
Итого расходов	15 743	8 248	

Прочие доходы/затраты

		Таблица 3	
ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ			
Показатель	Год, окончившийся 31 декабря 2014 г.	Год, окончившийся 31 декабря 2013 г.	

	тыс.руб.	тыс.руб.
Прочие опер.доходы	1	0
Списание обязательств (кредиторов)	66	22
Итого	67	22
Списание дебиторов	16 826	0
Расходы на создание резерва по сомнительным дебиторам	1 659	715
Прочие опер.расходы	78 506	729
Итого	96 991	1 444

Нетто-величина финансовых расходов

		Таблица 4	
ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ			
Признанные в составе прибыли или убытка за период	2014 г.	2013 г.	
Процентный доход по финансовым активам, имеющимся в наличии для продажи	93 591	136	
Процентный доход по банковским депозитам	208	0	
Финансовые доходы	93 799	136	
Процентный расход по финансовым обязательствам, оцениваемым по амортизированной стоимости	18	0	
Финансовые расходы	18	0	
Чистые затраты на финансирование	93 817	136	
Общая сумма процентных доходов по финансовым активам	93 799	136	
Общая сумма процентных расходов по финансовым активам	18	0	

Отложенные налоговые активы и обязательства

Признанные отложенные налоговые активы и обязательства:

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ		
Таблица 5		
Основные компоненты расходов по налогу на прибыль за отчетные годы	31 декабря 2014 г. тыс. руб.	31 декабря 2013 г. тыс. руб.

Отчет о прибылях и убытках		
Текущий налог на прибыль:		
Текущие платежи по налогу на прибыль	2 304	5 379
Отложенный налог на прибыль:		
Связанный с возникновением и уменьшением временных разниц	-10	-108
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в отчете о прибылях и убытках	2 294	5 271

Сверка между расходами по налогу на прибыль и бухгалтерской прибылью, умноженной на ставку

налога на прибыль, действующую в РФ, за отчетные годы, которые закончились 31 декабря 2014 и 2013 гг.:

Таблица 6

	2014 г.	2013 г.
Бухгалтерская прибыль до налогообложения, возникающая от продолжающейся деятельности	6 815	17 483
Прибыль/(убыток) до налогообложения, возникающий от прекращенной деятельности	0	0
Бухгалтерская прибыль до налогообложения	6 815	17 483
По ставке налога на прибыль, установленной законодательством РФ в размере 20,00 % (2010 г.: 20,00 %)	1 363	3 497
Влияние изменения налоговых ставок в РФ		
По эффективной ставке налога на прибыль в размере 20,00 % (2009 г.: 20,00 %)	1 363	3 497
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в консолидированном отчете о прибылях и убытках	2 294	5 271
Налог на прибыль, относящийся к прекращенной деятельности	0	0
Всего налога на прибыль	2 294	5 271
Отложенный налог на прибыль		
Отложенный налог на прибыль на 31 декабря относится к следующим статьям:		

Таблица 7

	Баланс
--	--------

	(временные разницы)
	2014 г.
Отложенное налоговое обязательство	
Дебиторская и Кредиторская задолженности	-10
Прочие	0
Итого отложенных налоговых обязательств	-10
Отложенное налоговое требование (актив)	
Кредиторская задолженность и начисленные обязательства	-975
Дебиторская задолженность	-601
Итого отложенных налоговых активов	-1 576
Доходы / (расходы) по отложенному налогу на прибыль	
Итого чистые отложенные налоговые обязательства (активы)	-1 586

• **Основные средства**

Показатель	Таблица 8						Итог о
	Здани я	Сооружения , нетто	Мебель и предметы интерьер а	Офисное оборудование , нетто	Прочие основны е средства , нетто		
Первоначальная стоимость							
На 31 декабря 2012 г.	0	3 133	0	145	2 380	8 016	
Поступление	0	1 388	0	69	1 338	4 056	
На 31 декабря 2013 г.	0	4 521	0	214	3 718	12 072	
Поступление	507			159	1 163	1 829	
Выбытие						0	
На 31 декабря 2014 г.	507	4 521	0	373	4 881	13 901	
Накопленный износ							
На 31 декабря 2012 г.			0	-18	-1 230	-1 247	
Начислено за год		-338	0	-658	-428	-1 425	

Начисленный износ по основным средствам приобретенных дочерних компаний						0
Износ по выбывшим объектам						0
На 31 декабря 2013 г.		-338	0	-676	-1 658	-2 672
Начислено за год	-13	-448	0	-90	-1 216	-1 767
Износ по выбывшим объектам			0			0
На 31 декабря 2014 г.	-13	-786	0	-766	-2 874	-4 439
Остаточная стоимость						
на 31 декабря 2012 г.	0	3 133	0	127	1 150	6 769
Остаточная стоимость						
на 31 декабря 2013 г.	0	4 183	0	-462	2 060	9 400
Остаточная стоимость						
на 31 декабря 2014 г.	494	3 735	0	-393	2 007	9 462

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 2013 года отсутствовали основные средства, находящиеся в залоге.

Обеспечения

По состоянию на 31 декабря 2014 и 31 декабря 2013 года отсутствовали основные средства, переданные в залог.

Финансовая аренда

По состоянию на 31 декабря 2014 и 31 декабря 2013 года отсутствовали объекты финансовой аренды.

Убытки от обесценения

По состоянию на 31 декабря 2014 года отсутствовали признаки обесценения.

Незавершенное строительство

Незавершенное строительство включает стоимость основных средств, еще не введенных в эксплуатацию.

- Нематериальные активы**

Показатель	Программное обеспечение	Таблица 9	
		Сертификаты и лицензии	Итого
Первоначальная стоимость На 01 января 2012 г.	-	-	-
Поступление	-	-	-
Поступление, связанное с приобретением дочерних компаний	-	-	-
Выбытие	-	-	-
Выбытие, связанное с продажей дочерних компаний	-	-	-
Первоначальная стоимость На 31 декабря 2013 г.	-	-	-
Поступление	-	-	-
Выбытие	-	-	-
Выбытие, связанное с продажей дочерних компаний	-	-	-
Первоначальная стоимость На 31 декабря 2014 г.	-	-	-
Амортизация и обесценение На 01 января 2012 г.	-	-	-
Начислено за год амортизации	-	-	-
Обесценение	-	-	-
Амортизация и обесценение На 31 декабря 2013 г.	-	-	-
Начислено за год амортизации	-	-	-
Выбытие	-	-	-
Амортизация и обесценение на 31 декабря 2014 г.	-	-	-
Остаточная стоимость На 01 января 2012 г.	-	-	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2013 г.	-	-	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2014 г.	-	-	-

- Финансовые активы**

ТЕКУЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ		
----------------------------------	--	--

Таблица 10		
Показатель	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.
	тыс.руб.	тыс.руб.
Ссуды, выданные третьим лицам	21 041	22 955
Финансовые инструменты, удерживаемые до погашения	1 515 604	-
Итого	1 536 645	22 955

ДОЛГОСРОЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ		
		Таблица 11
Показатель	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.
	тыс.руб.	тыс.руб.
Инвестиции в ассоциированные компании и совместную деятельность (20 - 50%)	-	63 0000
Финансовые инструменты, имеющиеся в наличии для продажи	-	-
Финансовые инструменты, учитываемые по справедливой стоимости	-	-
Финансовые инструменты, удерживаемые до погашения	-	-
Итого	-	63 000

- **Запасы**

Таблица 12		
ЗАПАСЫ, НЕТТО		
Показатель	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.
	тыс.руб.	тыс.руб.
Готовая продукция и товары для перепродажи (40, 41, 42)	0	0

Сырье, материалы и другие аналогичные ценности (10)	18 255	2 715
Затраты в незавершенном производстве (20, 21, 23, 36, 44)	0	0
Резерв обесценения запасов	0	0
Всего запасов	18 255	2 715

По состоянию на 31 декабря 2014 и 2013 годов отсутствовали запасы, находящиеся в залоге.

- Торговая и прочая кредиторская задолженность**

		Таблица 13
--	--	-------------------

Показатель	31 декабря 2014 г. тыс.руб.	31 декабря 2013 г. тыс.руб.
Задолженность поставщикам и подрядчикам		
в том числе:		
Задолженность перед связанными сторонами	0	0
Задолженность остальным кредиторам	939 456	1 127 866
Итого торговая кредиторская задолженность	939 456	1 127 866
Прочие обязательства		
в том числе:		
Авансы полученные	0	0
Задолженность перед персоналом	311	330
Резервы предстоящих расходов и платежей	0	0
Прочие обязательства	0	63 000
Итого прочие обязательства	311	63 330

Информация о подверженности Компании торговой и прочей кредиторской задолженности риску ликвидности и валютному раскрыта в Примечании 18.

- Денежные средства и их эквиваленты**

		Таблица 14
Показатель	31 декабря 2014 г. тыс.руб.	31 декабря 2013 г. тыс.руб.
Денежные средства в банке	35 959	69 185

Денежные средства в наличии	0	0
Всего денежных средств и их эквивалентов	35 959	69 185

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 31 декабря 2013 года денежные средства, ограниченные к использованию, отсутствовали.

- Капитал**

РЕГУЛИРУЕМЫЙ КАПИТАЛ		
Соотношение собственного и заемного капитала по состоянию на 31 декабря 2013 г. и на 31 декабря 2014 г.:		
		Таблица 15

№ стр.	Показатель	31 декабря 2014 г. тыс.руб.	31 декабря 2013 г. тыс.руб.
1	Обязательства (всего)	2 454 695	1 194 696
2	Отложенные налоговые обязательства	-	-
3	Итого задолженность (стр.1 + стр.2)	2 454 695	1 194 696
4	Денежные средства и эквиваленты	35 959	69 185
5	Чистая задолженность (стр.3 - стр.4)	2 418 736	1 125 511
6	Собственный капитал (всего)	65 419	58 603
7	Соотношение задолженности и собственного капитала (стр.5 / стр.6)	36,973	19,206

Уставный капитал

Уставный капитал Компании равен 10 тыс. руб.

Дивиденды

Дивиденды в 2014 и 2013 годах не выплачивались.

- Торговая и прочая дебиторская задолженность**

	Таблица 16	
Показатель	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.
	тыс.руб.	тыс.руб.

Задолженность покупателям и заказчикам		
в том числе:		
Задолженность перед связанными сторонами	-	-
Задолженность остальным дебиторам	874 805	1 075 737
Итого торговая дебиторская задолженность	874 805	1 075 737
Прочая дебиторская задолженность		
в том числе:		
Авансы выданные	28 858	9 107
Прочие дебиторы	15 772	981
Итого прочие обязательства	44 360	10 088
Всего дебиторская задолженность	921 223	1 085 825

Информация о подверженности Компании торговой и прочей дебиторской задолженности риску ликвидности и валютному раскрыта в Примечании 18.

- **Связанные стороны**

Сделок со связанными сторонами в течение 2014 года не производилось.

- **Условные обязательства и операционные риски**

Страхование

Рынок страховых услуг в Российской Федерации находится на стадии становления и характеризуется невысоким уровнем проникновения страховых услуг. В то же время Компания уделяет особое внимание обеспечению страхования основных рисков Компании, связанных с производством и реализацией продукции.

Компания в 2013 – 2014 гг. осуществляло расходы на страхование.

Судебные разбирательства

На 31 декабря 2014 года и 2013 года Компания не была вовлечена в судебные разбирательства, которые могли бы иметь существенное влияние на ее финансово-хозяйственную деятельность.

Налоговые риски

Налоговая система Российской Федерации продолжает развиваться и характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений

и судебных решений, временами нечетко изложенных и противоречивых, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами.

Проверками и расследованиями в отношении правильности исчисления налогов занимаются несколько регулирующих органов, имеющих право налагать крупные штрафы и начислять пени. Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в течение трех последующих календарных лет; однако при определенных обстоятельствах этот срок может увеличиваться. В последнее время практика в Российской Федерации такова, что налоговые органы занимают более жесткую позицию в части интерпретации и требований соблюдения налогового законодательства, стремясь выявить случаи получения необоснованных налоговых выгод.

Налоговым риском является увеличение сроков возмещения НДС или отказ в возмещении НДС.

Управление данным риском осуществляется путем оптимизации структуры внешнеэкономических сделок, с помощью постоянного мониторинга и учёта изменений в налоговом законодательстве и получение необходимых разъяснений у налоговых органов, а также с помощью тщательной и своевременной подготовки документов, необходимых для возмещения НДС.

Помимо этого, в четвертом квартале 2014 года был принят ряд новых законов, которые вносят изменения в налоговое законодательство Российской Федерации. Данные законы вступают в силу с 1 января 2015 года. В частности, изменения направлены на регулирование сделок с оффшорными компаниями, а также на регулирование их деятельности. Потенциально это может оказать существенное влияние на налоговую позицию Компании и создать дополнительные налоговые риски в будущем.

Гарантии и поручительства выданные

По состоянию на 31 декабря 2014 года и 2013 года Компания не имеет выданных гарантий и поручительств.

Гарантийные обязательства

В 2014 году и в предшествующие периоды к Компании не предъявлялись требования о возмещении ущерба в рамках гарантийных обязательств. В связи с этим, а также в связи с тем, что у Компании отсутствует высокая вероятность оттока экономических выгод, резерв по гарантийным обязательствам не начисляется.

- **Финансовые инструменты и управление рисками**

В связи с использованием финансовых инструментов в своей деятельности Компания подвергается следующим видам рисков:

- кредитный риск;
- риск ликвидности;
- рыночный риск.

Основные принципы управления рисками

Руководство Компании несет всю полноту ответственности за организацию системы управления рисками и надзор за функционированием этой системы. В Компании установлены стандарты и процедуры управления рисками с целью создания упорядоченной и действенной системы контроля, в которой все владельцы рисков понимают свою роль и обязанности.

Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что у Компании возникнут сложности по выполнению финансовых обязательств, расчёты по которым осуществляются путём передачи денежных средств или другого финансового актива.

Подход Компании к управлению ликвидностью заключается в снижении риска за счет системы скользящих прогнозов ликвидности.

Наличие кассовых разрывов вследствие существования временного промежутка между сроками оплаты за приобретённые товары и услуги поставщикам (кредиторам), и сроками оплаты за поставленную продукцию заказчиками (дебиторами), связанного поставками продукции с отсрочкой платежа, обусловленной обычаями делового оборота на рынке.

Основными мерами управления риском являются:

- поддержание значительного объема свободных кредитных лимитов;
- осуществление непрерывного планирования поступлений средств от покупателей и платежей поставщикам.

Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Компании финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Этот риск связан с имеющейся у Компании дебиторской задолженностью покупателей, поставщиков (в случае авансирования), наличием банковских депозитов и заключенных со страховыми компаниями договоров.

Основными факторами кредитного риска является возможное снижение финансовой устойчивости контрагентов (поставщиков и покупателей), банков и страховых компаний, что может привести к потере их платёжеспособности.

• **Торговая и прочая дебиторская задолженность**

Подверженность Компании кредитному риску в основном зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя/клиента. Однако руководство также принимает в расчет риск дефолта, присущий конкретной отрасли или стране, в которой осуществляют свою деятельность клиенты, поскольку эти факторы могут оказывать влияние на уровень кредитного риска.

Большинство покупателей являются клиентами Компании на протяжении более двух лет, и убытки возникали редко. Компания создает оценочный резерв под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности и инвестиций, который представляет собой расчетную оценку величины уже понесенных кредитных убытков.

Основными мерами управления риском являются:

страхование кредитного риска неплатежа контрагентами – заказчиками Компании; применение гарантирующих способов оплаты (банковская гарантия, аккредитив, предоплата).

Подверженность кредитному риску

Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Компания подвержена кредитному риску.

		Таблица 17	
Показатель	31 декабря 2014 г. тыс.руб.	31 декабря 2013 г. тыс.руб.	
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	35 959	69 185	
Ссуды краткосрочные	21 041	22 955	
Ссуды долгосрочные	0	0	
Финансовые инструменты, учитываемые по справедливой стоимости	0	0	
Финансовые инструменты, имеющиеся в наличии для продажи	0	0	
Финансовые инструменты, удерживаемые до погашения	1 515 604	0	
Текущие счета к оплате	918 217	1 084 478	
Долгосрочная дебиторская	0	0	

задолженность		
Инвестиции в ассоциированные компании и совместную деятельность (20 - 50%)	0	63 000
Итого	2 490 821	1 239 618

Убытки от обесценения

Резерв по сомнительным долгам состоит в основном из сумм резерва, начисленных в отношении дебиторской задолженности тех должников, которые либо длительное время (более года) не осуществляли каких-либо операций с Компанией.

Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что изменения рыночных цен на товары, обменных курсов иностранных валют, ставок процентов по кредитам и займам, цен на долевые инструменты, окажут негативное влияние на прибыль Компании или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов.

К фактору возникновения рыночного риска относятся волатильность индекса цен промышленного производства в России.

Подход к управлению рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций. Компания в своей ценовой политике поддерживает оптимальный баланс между рыночно-ориентированным и эскалационным (инфляционный рост цен) ценообразованием в контрактах, достигая договоренностей с поставщиками о ценовых механизмах, «зеркальных» по отношению к ценовым механизмам контрактов с высоким уровнем товарного риска.

Компания оценивает показатели деятельности под риском и их соотношение с Готовностью к риску в рамках формирования бюджетов и среднесрочных планов.

Валютный риск

Компания не подвергается валютному риску, так как не осуществляет операции продажи продукции, инвестиции и привлечение/погашение кредитов, номинированных в валюте, отличной от функциональной валюты Компании.

Риск изменения процентной ставки

Изменения ставок процента оказывают влияние, в основном, на привлеченные кредиты и займы, изменяя либо их справедливую стоимость (долговые обязательства с

фиксированной ставкой процента), либо будущие потоки денежных средств по ним (долговые обязательства с переменной ставкой процента). Руководство Компании не имеет формализованной политики в части того, в каком соотношении должны распределяться процентные риски Компании между займами с фиксированной и переменной ставками процента. Однако при привлечении новых кредитов или займов, руководство решает вопрос о том, какая ставка процента – фиксированная или переменная – будет более выгодной для Компании на протяжении ожидаемого периода до наступления срока погашения, на основе собственных профессиональных суждений.

Управление капиталом

Управление капиталом Компании предусматривает:

- а) соблюдение требований действующего законодательства с целью обеспечения возможности Компании продолжать свою деятельность и приносить доход;
- б) проведение соответствующей кредитной политики с целью поддержания оптимальной структуры капитала и снижения затрат на привлечение капитала.

В области управления капиталом руководство Компании ставит своей целью гарантировать Компании возможность ведения непрерывной деятельности для обеспечения доходов участникам, а также поддержания оптимальной структуры капитала с целью снижения затрат на его привлечение.

Как и другие предприятия отрасли, Компания осуществляет мониторинг структуры капитала с использованием коэффициента доли заемных средств. Коэффициент рассчитывается как отношение суммы чистой задолженности к общей величине капитала. Чистая задолженность представляет собой общую сумму заемных средств, как указано в консолидированном бухгалтерском балансе, за вычетом денежных средств. Общая сумма капитала рассчитывается как акционерный капитал, отраженный в консолидированном отчете о финансовом положении.

- **События после отчетной даты**

События после отчетной даты, способные оказать существенное влияние на финансовую отчетность или деятельность Компании отсутствуют.